

## Veranstaltungsort

Wirtshaus am Rosengarten  
Westendstr. 305, 81377 München

**Lage:** Münchner Süden im Westpark, direkt am Mittleren Ring

**Parken:** Großer Parkplatz vorhanden

Idyllisch gelegen befindet sich das Wirtshaus am Rosengarten am Rande des Westparks mit einer direkten Verkehrsanbindung an den Mittleren Ring. Ob Familienfeier, Hochzeiten oder Tagungen: hier wird jeder Anlass zu etwas Besonderem. In einem modernen traditionellen Ambiente schaffen das Stüberl, der Salettl oder auch der Panoramasaal den perfekten Rahmen zum produktiven Arbeiten. Inmitten des schönen Westparks ist das Wirtshaus am Rosengarten mit seinem schönen Biergarten eine Oase zum Verweilen, die mit ihrer gehobenen gut bürgerlichen Küche zum Genießen einlädt.

## Teilnahmegebühren

### Frühbucherpreis bis 01.03.2018

259 € (308,21 € inkl. MwSt.) für IVD-Mitglieder  
309 € (367,71 € inkl. MwSt.) für Nichtmitglieder  
159 € (189,21 € inkl. MwSt.) für IVD-Junioren

### Tagungsgebühr ab 02.03.2018

309 € (367,71 € inkl. MwSt.) für IVD-Mitglieder  
359 € (427,21 € inkl. MwSt.) für Nichtmitglieder  
209 € (248,71 € inkl. MwSt.) für IVD-Junioren

Tagungsgetränke, Mittagessen inkl. Getränke sowie ausführliche Tagungsunterlagen sind bereits in der Tagungsgebühr enthalten.

IVD-Institut - Gesellschaft für Immobilienmarktforschung und Berufsbildung mbH

Gabelsbergerstr. 36  
80333 München  
Tel.: 0 89 / 29 08 20 - 20  
Fax: 0 89 / 22 66 23  
info@ivd-institut.de

[www.ivd-institut.de](http://www.ivd-institut.de)



# Bauträger- und Immobilienvertriebs- Kongress

22.03.2018  
Rosengarten München



**Donnerstag 22.03.2018**  
**von 09:00 - 17:00 Uhr**

Moderation: Prof. Stephan Kippes

09:00 - 09:30 Uhr Eintreffen / Begrüßungskaffee

09:30 - 10:15 Uhr

**Sind Innerstädtische B-Lagen und Umlandlagen tatsächlich eine Alternative für Investoren in München?**

Gunther Deutsch, Head of Investment Transactions Europe,  
Managing Director, Barings Real Estate Advisers

10:15 - 10:35 Uhr

**Immobilienvermarktung 4.0 - Mit weniger Aufwand effizienter und schneller verkaufen**

Dagmar Faltis, CEO SmartExpose GmbH

10:35 - 10:55 Uhr

**Immobilien-Projektentwicklung und Vermarktung am Beispiel „EASY München“**

Stefan Dietz, Leiter operatives Geschäft immomedia Immobilien GmbH

10:55 - 11:25 Uhr Kaffeepause

11:25 - 11:55 Uhr

**On-Site-Marketing - am Bauträgerobjekt maximale Werbewirkung generieren**

Prof. Stephan Kippes, Professor für Immobilienmarketing und Maklerwesen an der Hochschule für Wirtschaft und Umwelt Nürtingen-Geislingen, sowie Leiter des IVD-Instituts

11:55 Uhr - 12:25 Uhr

**Professionelle Projektentwicklung und Immobilienvertrieb am Beispiel „Kultur Quadrat“**

Melanie Hammer, Geschäftsführende Gesellschafterin BHB Bauträger GmbH Bayern

12:25 - 13:45 Uhr reichhaltiges Mittagsbuffet

13:45 - 14:45 Uhr

**Das neue Recht für Bauträgerverträge (Reform des Bauvertragsrechts seit 01.01.2018)**

RA Stefan Schneider, MOSLER+PARTNER RECHTSANWÄLTE

14:45 - 15:15 Uhr

**Die 7 Geheimnisse bei der Akquisition von Bauträger-Vertriebsaufträgen - was Makler tun können um Vertriebsaufträge zu akquirieren und was Makler in den Augen von Bauträgern attraktiv macht**

Claus Kiermaier

15:15 - 15:30 Uhr Kaffeepause

15:30 - 16:00 Uhr

**Immobilien-Projektentwicklung und Vermarktung am Beispiel von Pandion „Penta“, Paul-Gerhard-Allee München-Pasing**  
Reinhold Raster, Geschäftsführer PANDION Real Estate GmbH

16:00 - 17:00 Uhr

**Haftungsfalle Gewährleistung - Probleme vermeiden**

RA Markus Groll, Anwaltskanzlei Groll, Rechtsanwalt LL.M. (Real Estate) München



Gunther Deutsch



RA Markus Groll



Prof.  
Stephan Kippes



Stefan Dietz



Melanie Hammer



Reinhold Raster



Dagmar Faltis



Claus Kiermaier



RA  
Stefan Schneider